



blue

Blue stop. *Warto się zatrzymać*



# Blue stop?

warto się zatrzymać

Pomożemy prowadzić profitowy biznes!  
Pomożemy wyróżnić się na tle konkurencji!

Dołącz do nas!

Przedstawiamy nowy zintegrowany program  
detaliczny dla Partnerów Sieci.






---

Bo w Twoim sklepie warto się zatrzymać!



# Kim jesteśmy? Czym jest oferta Blue stop?

**Blue stop** to projekt dla sklepów detalicznych, zorganizowany w oparciu o potencjał handlowy, dystrybucyjny i marketingowy grupy kapitałowej **Delko S.A.** działającej od 1995 r.

-  To **lider rynku** – jeden z największych w Polsce dystrybutorów chemii gospodarczej i kosmetyków.
-  To **19 dystrybutorów** z różnych regionów kraju i jedyna firma świadcząca jednolity serwis logistyczno-dystrybucyjny na terenie całej Polski.
-  To **6 hurtowni**, które wchodzą w skład grupy kapitałowej Delko: Delko RDT Księżycowa sp. z o.o., Delko Otto sp. z o. o., Nika sp. z o.o., Ama S.A., Frog MS Delko sp. z o.o. oraz Cosmetics sp z o.o.
-  To konsekwentne działanie w kierunku **konsolidacji rynku hurtowego**, by zapewniać zawsze świeżą ofertę oraz jeszcze lepszą **obsługę Partnerów i Klientów**.
-  To **nowoczesne i konkurencyjne warunki współpracy** dla systemu **Blue stop**.

# Dlaczego warto wybrać ofertę Blue stop?

**Blue stop** to propozycja **dla osób przedsiębiorczych**, świadomych korzyści z działania w grupie, a równocześnie ceniących sobie niezależność w prowadzeniu własnego biznesu.

**Blue stop** to silny koncept biznesowy adresowany także **do sklepów ogólnospożywczych**, w których część powierzchni zajmują produkty drogeryjne, kosmetyczne i higieniczne oraz artykuły gospodarstwa domowego.

## Jeśli:

- szukasz pomysłu na sukces w biznesie,
- prowadzisz sklep lub drogerię i nie zadawalają się wyniki,
- chcesz się jeszcze bardziej rozwijać,
- w swoim sklepie spożywczym chcesz profesjonalnie zarządzać kategoriami: drogerijnymi, kosmetycznymi, higienicznymi i artykułami gospodarstwa domowego.

**Wybierz jeden z dwóch formatów, w którym chcesz prowadzić sprzedaż!**



## BLUE STANDARD pakiet podstawowy

- **Brak opłat** za wejście do Sieci!
- **Wsparcie marketingowe:** gazetka sprzedażowa i jej kolportaż, plakat reklamujący.
- **Dostęp do promocji** produktowych.
- **Możliwość zwrotu** nadstanów wybranych artykułów promocyjnych.
- **Dostęp do nowości** produktowych i art. sezonowych.
- Dostęp do oferty marek własnych **na korzystnych warunkach.**
- **Bezpłatne szkolenia** z zakresu marketingu i sprzedaży.
- **Darmowa wizualizacja zewnętrzna** w pakiecie standard obejmująca:
  - kaseton jednostronny, podświetlany,
  - kaseton dwustronny, podświetlany,
  - oklejenie witryny i drzwi,
  - tablica reklamowa, format B1,
  - pakiet startowy POS – koszyk, reklamówki firmowe, oznaczenia kategorii, oznakowanie półki.



## BLUE DETAL pakiet dla sklepów spożywczych

- Zawiera pakiet standard zindywidualizowany dla poszczególnego partnera detalicznego.

**Sam decydujesz o własnym biznesie! Odróżnij się od konkurencji!**

# Jakie są korzyści zintegrowanego programu

Co otrzymasz na początek w ramach **Blue stop**?



**Sam decydujesz** o optymalnych rozwiązaniach dla Twojego sklepu.



**Brak opłat** za wejście do Sieci – nie wykładasz środków własnych!



**Bezpłatna oferta wystroju sklepu** tylko dla Partnerów Sieci  
– odróżnisz się od konkurencji!



Szkolenia i wymiana doświadczeń pomiędzy Partnerami Sieci. **Bezpłatnie!**

# dla Partnerów Sieci Blue stop?



**Wsparcie marketingowe:** plakatami, billboardami i gazetką!  
Będziesz widoczny! Zdobędziesz nowych klientów!



**Atrakcyjny rabat obrotowy i promocje** jedynie dla **Blue stop**.  
Skorzystasz Ty i Twoi klienci!



**Możliwość zwrotu nadstanów** wybranych artykułów po akcjach promocyjnych.  
Nic nie tracisz!



**Wysokomarżowa oferta produktów marki własnej** wyłącznie dla Partnerów Sieci!  
Skorzystasz z atrakcyjnej oferty podczas każdej akcji promocyjnej!  
Masz szansę na zwiększenie sprzedaży!

# Jakiego wsparcia mogą oczekiwać Partnerzy w Sieci Blue stop?

Partnerzy Sieci mogą skorzystać z **know-how** Organizatora Sieci!

szkolenia

doradztwo

## Oferujemy szkolenia!

- Techniki sprzedaży.
- Merchandising.
- Profesjonalna obsługa Klienta.
- Skuteczna komunikacja z Klientem.

## Służymy doradztwem w szerokim zakresie!

- Optymalizacja asortymentu.
- Optymalne ustawienie i wyposażenie sklepu.
- Wdrożenie efektywnych systemów wsparcia sprzedaży.
- Wykorzystanie wiedzy ze sklepów modelowych.

## Oferujemy wsparcie marketingowe!

- Elementy komunikacji z klientami w Twoim sklepie.
- Akcje promocyjne i wydarzenia specjalne.
- Reklamy w mediach masowych.

wsparcie

# Co muszę zrobić by dołączyć do Sieci Blue stop?

Wystarczy tylko wypełnić poniższy formularz i przesłać go na:

@ e-mail: detal@delko.com.pl

☎ fax: + 48 061 28 34 015

✉ adres: Dział Programów Detalicznych Delko S.A.  
ul. Gostyńska 51, 63-100, Śrem

👤 Oraz skontaktować się ze swoim **przedstawicielem handlowym**.

Nazwa firmy:		
Właściciel:	Nazwa sklepu:	Adres sklepu:
E-mail:	Telefon:	NIP:
Jestem zainteresowany formatem:		
<input type="radio"/> podstawowym	<input type="radio"/> dla detalu spożywczego	





blue

Blue stop. *Warto się zatrzymać*